Enero-Marzo 2025

Resultados 28 de abril de 2025

Viscofan 15 years

Reshaping food and wellbeing.
For many, for long. with you



Nota de resultados

Principales conclusiones resultados enero-marzo 2025

- €307,3 millones es el importe neto de la cifra de negocios, un incremento del 6,1% frente al año anterior con crecimientos en todas las áreas geográficas de reporte.

- €68,8 millones de EBITDA, un crecimiento del 11,7% frente al año anterior y con una mejora de +1,1 p.p. en el margen EBITDA hasta 22,4%.

- €31,4 millones de Resultado Neto, un -0,7% inferior al año anterior impactado por el resultado financiero de las diferencias negativas de cambio.

- La deuda bancaria neta a marzo de 2025 se sitúa en €170,8 millones (€146,9 millones a diciembre de 2024) incluyendo la salida de caja de €23,5 millones por la recompra de acciones realizada en el marco del programa de retribución flexible.

- Para José Antonio Canales, Consejero Delegado del Grupo Viscofan:

  "La solidez de nuestro modelo de negocio se ha vuelto a reflejar en los crecimientos alcanzados en los ingresos y beneficios operativos de los resultados del primer trimestre. Todas las regiones de reporte han alcanzado crecimientos frente al año anterior impulsado por los volúmenes en las principales familias de envolturas, la recuperación en los Nuevos Negocios e incluso mayores ingresos procedentes de la cogeneración en España.

  Este crecimiento ha venido acompañado de contención de costes, eficiencias productivas y la mayor competitividad en el trimestre, donde la variación de las divisas ha tenido un impacto positivo en los resultados operativos, si bien, la debilidad de la divisa US$ ha erosionado este crecimiento en términos de resultado neto que decrece un 0,7% frente al año anterior.

  Los resultados del primer trimestre se encuentran en línea en términos operativos con los objetivos previstos para 2025, año de consolidación de nuestro plan estratégico Beyond25".

Evolución del negocio

Resumen cuenta de resultados financieros Grupo Viscofan. ('000 €)

	Ene-Mar' 25	Ene-Mar' 24	Variación	Comp.*
Importe neto de la cifra de negocios	307.269	289.729	6,1%	4,0%
EBITDA	68.822	61.595	11,7%	4,1%
Margen EBITDA	*22,4%*	*21,3%*	1,1 p.p.	0,0 p.p.
Beneficio de explotación	46.843	40.375	16,0%	
Resultado Neto	31.360	31.590	-0,7%	

Desglose del importe neto de la cifra de negocio ('000 €)

	Ene-Mar' 25	Ene-Mar' 24	Variación
Negocio Tradicional	250.927	240.982	4,1%
Nuevos Negocios	39.125	35.277	10,9%
Otros ingresos por energía	17.217	13.470	27,8%
Importe neto de la cifra de negocio	307.269	289.729	6,1%

Por área geográfica	Ene-Mar' 25	Ene-Mar' 24	Variación
Europa, Medio Este y África (EMEA)	128.309	123.237	4,1%
Asia Pacífico (APAC)	39.787	37.225	6,9%
Norteamérica	96.532	91.521	5,5%
Sudamérica	42.641	37.746	13,0%
Importe neto de la cifra de negocio	307.269	289.729	6,1%

**Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2025 y los cambios en el perímetro de consolidación por la incorporación de las compañías adquiridas, Brasfibra y Master Couros en 4T24, Pet Mania a partir de marzo del 2025.*

Ingresos:

En el primer trimestre crecen los volúmenes en todas las tecnologías de la división del Negocio Tradicional y en todas las regiones geográficas de reporte.

Adicionalmente, la división de Nuevos Negocios ha retomado la senda de crecimiento gracias a la recuperación en las ventas en productos de plástico, la solidez de soluciones de transferencia, y la contribución de las adquisiciones.

Por su parte, los ingresos de electricidad de cogeneración del trimestre aumentan por la subida de los precios de venta y por la mayor producción de la planta de cogeneración de Cáseda frente al primer trimestre de 2024, periodo que estuvo impactado por las limitaciones de venta a la red en momentos puntuales de elevada producción eléctrica en el sistema eléctrico español.

De este modo, en el 1T25 el importe neto de la cifra de negocios alcanza los €307,3 millones, un 6,1% por encima del primer trimestre del año anterior.

Del mismo, en el Negocio Tradicional los ingresos crecen un 4,1% vs. 1T24 hasta €250,9 millones impulsado por el aumento en los volúmenes, y en los Nuevos Negocios los ingresos aumentan un 10,9% vs. 1T24 hasta €39,1 millones.

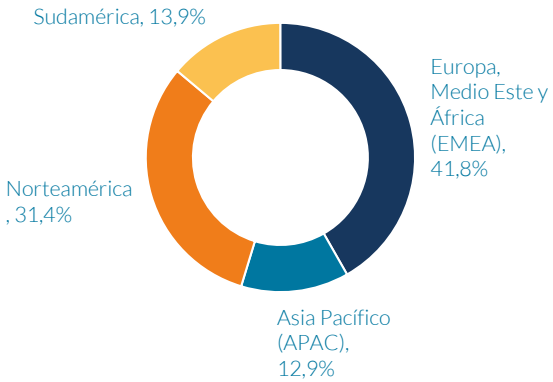
Por su parte, los ingresos de energía se sitúan en €17,2 millones, un aumento del 27,8% frente al primer trimestre del año anterior.

En el trimestre la variación de los tipos de cambio contribuye en +1,1 p.p. al crecimiento del importe neto de la cifra de negocios consolidado y los cambios en el perímetro de consolidación por la incorporación de las compañías brasileñas contribuyen con +1,0 p.p.

El desglose geográfico[1] del importe neto de la cifra de negocios en 1T25 es el siguiente:

- EMEA: Los ingresos reportados alcanzan los €128,3 millones, un aumento del 4,1% frente al 1T24 y del 3,6% en términos comparables.
- APAC: Los ingresos reportados son €39,8 millones, un 6,9% superior a 1T24, y un 5,9% excluyendo el impacto de la variación de las divisas.
- Norteamérica: Los ingresos ascienden a €96,5 millones mostrando un aumento del 5,5% y del 3,6% en términos comparables.
- Sudamérica: Los ingresos se sitúan en €42,6 millones, un incremento del 13,0% frente a 1T24, de los cuales €3,0 millones se corresponden con las nuevas compañías brasileñas incorporadas al perímetro de consolidación. En términos comparables, los ingresos de la región crecen un 4,0% frente a 1T24.

Desglose geográfico del importe neto de la cifra de negocios



Gastos de explotación

Los gastos por consumo[2] aumentan un 2,3% frente a 1T24 hasta €96,2 millones dando lugar a una mejora en el margen bruto[3] de +1,1 p.p. vs. 1T24 hasta 68,7% impulsada por los ahorros procedentes de las mejoras productivas en las nuevas tecnologías, las eficiencias operativas y el descenso del coste del gas natural en España que contrarrestan el mayor precio de las pieles de colágeno.

Los gastos de personal del trimestre crecen un 3,5% hasta €72,6 millones debido al aumento del 6,4% en la plantilla media hasta 5.480 personas incluyendo la incorporación de las compañías adquiridas en Brasil y las mayores necesidades de personal para hacer frente al incremento de la demanda, mientras que la inflación salarial ha sido compensada con las eficiencias productivas, especialmente en EE.UU.

Las Otros gastos de explotación en 1T25 son €73,1 millones, un aumento del 10,3% frente a 1T24 en un contexto de mayor actividad productiva y comercial. Dentro de Otros gastos de explotación, los gastos por suministro de energía aumentan un 9,8% vs. 1T24, los gastos de transporte un 2,7% y también son mayores los gastos de publicidad asociados a la preparación de la feria IFFA de mayo de 2025, la mayor feria de la industria cárnica que tiene lugar cada tres años en Frankfurt.

Resultado operativo

El EBITDA del primer trimestre de 2025 alcanza los €68,8 millones, un crecimiento del 11,7% frente al mismo periodo del año anterior gracias a la combinación de crecimiento de ingresos con sólidas tasas de rendimiento y las eficiencias alcanzadas en las plantas productivas, la contribución de las adquisiciones y el positivo impacto de las divisas en términos operativos. El margen EBITDA reportado se sitúa en 22,4%, una mejora de 1,1 p.p. frente al año anterior.

En términos comparables[4], esto es, excluyendo el impacto de la variación de los tipos de cambio y los cambios en el perímetro de consolidación, el EBITDA del 1T25 crece un 4,1%.

El gasto por amortizaciones en 1T25 es de €22,0 millones (+3,6% vs. 1T24).

[1] *Ingresos por origen de ventas: EMEA (España, Alemania, República Checa, Reino Unido, Bélgica, Francia y Serbia), Norteamérica (Canadá, Costa Rica, México y Estados Unidos), APAC (Australia, China, Japón, Nueva Zelanda, Tailandia), Latinoamérica (Brasil y Uruguay)*
[2] *Gastos por consumo = Aprovisionamientos +/- Variación de productos terminados y en curso*
[3] *Margen bruto = (Ingresos – Gastos por consumo) / Ingresos*
[4] *Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2025 y los cambios en el perímetro de consolidación por la incorporación de las compañías adquiridas, Brasfibra y Master Couros en 4T24, Pet Mania a partir de marzo del 2025*

De este modo, el Resultado de Explotación alcanza los €46,8 millones, un incremento del 16,0% frente a 1T24.

Resultado financiero

El Resultado financiero neto del primer trimestre ha sido negativo con €6,1 millones con unas diferencias negativas de cambio de €4,1 millones y unos gastos financieros de €2,4 millones. Esto compara con un Resultado financiero neto positivo en 1T24 de €0,9 millones, periodo en el que las diferencias de cambio fueron positivas con €2,6 millones y los gastos financieros se situaron en €2,5 millones.

Resultado Neto

El Beneficio antes de impuestos del 1T25 es de €40,8 millones y el gasto por Impuesto de Sociedades de €9,2 millones situando la tasa fiscal efectiva en el 22,5% (una tasa fiscal del 23,4% en 1T24).

Con todo, el Resultado Neto del Grupo Viscofan del 1T25 se sitúa en €31,4 millones (€31,6 millones en 1T24).

Inversión

Las inversiones en el 1T25 son €22,0 millones, en línea con el objetivo de €75 millones marcado para el año, y superior a los €7,8 millones en 1T24 por una mayor actividad inversora en los primeros meses de este ejercicio acorde con el calendario de ejecución de los principales proyectos previstos para el año. Destacan la ampliación de capacidad en envolturas de colágeno ante las positivas perspectivas de crecimiento en esta familia, la instalación de capacidad productiva de bolsas de plástico para productos cárnicos en la planta de San Luis Potosí en México, y la inversión de equipos de gestión de residuos en Cáseda.

Pasivos financieros

La deuda bancaria neta[5] a cierre de marzo de 2025 es de €170,8 millones (€146,9 millones a cierre de dicembre de 2024). En el primer trimestre destaca la salida de caja por la recompra de acciones por importe de €23,5 millones realizada en el marco del programa de retribución flexible al accionista, el pago de €5,6 millones por la adquisición de Pet Mania, y el mayor ritmo inversor frente al mismo periodo del año anterior.

Cambios en el perímetro de consolidación

Realizados en 2025:

El 27 de febrero de 2025 el Grupo Viscofan ha adquirido el 51% de la compañía brasileña Pet Mania Comércio Internacional Ltda por un valor en efectivo de €5,6 millones al tipo de cambio de dicha fecha y un valor de empresa equivalente a €16,5 millones.

Pet Mania se dedica a la producción y comercialización de "pet treats", golosinas de origen animal para mascotas.

Realizados en 2024:

El 19 de septiembre de 2024, a través de la filial Viscofan do Brasil, soc. com. e ind. Ltda. se formalizó la compra del 60% de las compañías Brasfibra Industria e Comercio de Derivados do Couro Ltda. y Master Couros Industria e Comercio de Derivados do Couro Ltda. por valor de 88 millones de Reales brasileños.

Brasfibra se dedica a la producción de productos del de colágeno bovino de alta calidad (hidrolizados del colágeno, fibra de colágeno y productos dirigidos al ámbito de la alimentación animal). Master Couros es especialista en el tratamiento de pieles de bovino que suministra a Brasfibra.

Con fecha 5 de junio de 2024 queda registrada la liquidación legal de la sociedad Jupiter PTY LTD ante la Australian Securities & Investments Commission.

[5] *Deuda bancaria neta = Deudas con entidades de crédito no corrientes + Deudas con entidades de crédito corrientes – Efectivo y otros medios líquidos equivalentes*

Medidas alternativas de rendimiento

El Grupo Viscofan incluye en este reporte varias Medidas Alternativas del Rendimiento (MARs en adelante), tal y como se establece en las Directrices sobre MARs publicadas por la European Securities and Markets Authority el 5 de octubre de 2015 (ESMA/2015/1415es), y adoptadas por la CNMV.

Se trata de una serie de medidas elaboradas a partir de la información financiera de Viscofan S.A. y sus sociedades dependientes, siendo complementarias a la información financiera elaborada de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). En ningún caso deben ser evaluadas separadamente ni deben considerarse un sustituto.

Son medidas utilizadas internamente para la toma de decisiones y que el Consejo de Administración decide reportarlas externamente al considerar que aportan información adicional útil para analizar y valorar los resultados del Grupo Viscofan y su situación financiera.

Las MARs incluidas en este reporte son las siguientes:

- El EBITDA, o Resultado operativo antes de amortizaciones se calcula excluyendo los gastos por amortizaciones del Resultado operativo. El EBITDA es una medida comúnmente reportada y extendida entre los analistas, inversores y otros grupos de interés dentro de la industria de envolturas. El Grupo Viscofan utiliza esta medida para seguir la evolución del negocio y establecer objetivos operacionales y estratégicos en las compañías del Grupo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y puede, por tanto, no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.

- Gastos por Consumo: Se calcula como el importe neto de los aprovisionamientos y la variación de productos terminados y en curso. La dirección hace seguimiento de los gastos por consumo como uno de los principales componentes de coste para Viscofan. El peso de los ingresos netos de este componente de coste sobre los ingresos o margen bruto también se analiza para estudiar la evolución del margen operativo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y los gastos por consumo no deben considerase un sustituto de las distintas partidas de la cuenta de pérdidas y ganancias que lo componen. Además puede no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.

- Deuda bancaria neta: Se calcula como las deudas con entidades de crédito no corrientes más las deudas con entidades de crédito corrientes neteado de efectivo y otros medios líquidos equivalentes. La dirección considera que la deuda bancaria neta es relevante para los accionistas y otros grupos de interés porque proporciona un análisis de la solvencia del Grupo. No obstante, la Deuda bancaria neta no debe ser tenida en cuenta como sustituto de la Deuda bancaria bruta del balance consolidado, ni de otras partidas de pasivos y activos que puedan afectar a la solvencia del Grupo.

- Ingresos y EBITDA comparable: Esta medida excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio con respecto al periodo comparable anterior, los cambios en el perímetro de consolidación por adquisiciones y los resultados no recurrentes del negocio para presentar una comparación homogénea de la evolución del Grupo Viscofan. No obstante, los ingresos y EBITDA comparable no son indicadores definidos en las NIIF y pueden, por tanto, no ser comparables con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes, ni deben considerarse un sustituto de los indicadores de evolución de negocio definidos en las NIIF.

Anexos financieros

Resultados financieros Grupo Viscofan 1T25 ('000 €)

	Ene-Mar' 25	Ene-Mar' 24	*Variación*
Importe neto de la cifra de negocio	**307.269**	**289.729**	**6,1%**
Otros Ingresos de explotación	3.116	2.248	38,6%
Trabajos realizados por la empresa para su activo	373	94	296,8%
Var. existencias productos terminados y en curso	10.232	-1.040	c.s
Aprovisionamientos	-106.416	-92.976	14,5%
Gastos de personal	-72.586	-70.133	3,5%
Otros gastos de explotación	-73.148	-66.318	10,3%
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otros	20	15	33,3%
Deterioro de inmovilizado	-7	-7	—%
Resultado por enajenaciones del inmovilizado	-31	-17	82,4%
Otros resultados	0	0	n.s.
EBITDA	**68.822**	**61.595**	**11,7%**
Margen EBITDA	*22,4%*	*21,3%*	*1,1 p.p.*
Amortización de inmovilizado	-21.979	-21.220	3,6%
Beneficio de explotación	**46.843**	**40.375**	**16,0%**
Margen Beneficio de explotación	*15,2%*	*13,9%*	*1,3 p.p.*
Ingresos financieros	405	701	-42,2%
Gastos financieros	-2.411	-2.460	-2,0%
Variación de valor razonable en instrumentos financieros	0	0	n.s.
Diferencias de cambio	-4.051	2.634	c.s
Pérdida/Reversión por deterioro de instrumentos financieros	0	0	n.s.
Resultado por enajenaciones de instrumentos financieros	0	0	n.s.
Resultado financiero	**-6.057**	**875**	**c.s**
Resultado de entidades valoradas por el método de la participación	0	0	n.s.
Resultado antes de impuestos	**40.786**	**41.250**	**-1,1%**
Impuestos	-9.166	-9.660	-5,1%
Resultado después de impuestos procedente de actividades continuadas	**31.620**	**31.590**	**0,1%**
Resultado de actividades interrumpidas neto de impuestos	0	0	n.s.
Resultado atribuido a participaciones no controladoras	260	0	n.s.
Resultado neto Grupo Viscofan	**31.360**	**31.590**	**-0,7%**

Estado consolidado de situación financiera ('000 €)

Activos	Mar' 25	Dic' 24	*Variación*
Inmovilizado intangible	36.847	33.139	11,2%
Fondo de Comercio	*19.474*	*15.017*	*29,7%*
Otros activos intangibles	*17.373*	*18.122*	*-4,1%*
Inmovilizado material	556.452	560.757	-0,8%
Inversiones inmobiliarias	0	0	n.s.
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	0	0	n.s.
Activos financieros no corrientes	8.175	8.097	1,0%
a) A valor razonable con cambios en resultados	*4.807*	*4.687*	*2,6%*
De los cuales "Designados en el momento inicial"	*4.807*	*4.687*	*2,6%*
b) A valor razonable con cambios en otro resultado integral	*0*	*0*	*n.s.*
De los cuales "Designados en el momento inicial"	*0*	*0*	*n.s.*
c) A coste amortizado	*3.368*	*3.410*	*-1,2%*
Derivados no corrientes	0	0	n.s.
De cobertura	*0*	*0*	*n.s.*
Resto	*0*	*0*	*n.s.*
Activos por impuesto diferido	35.886	39.190	-8,4%
Otros activos no corrientes	0	0	n.s.
ACTIVOS NO CORRIENTES	**637.360**	**641.183**	**-0,6%**
Activos no corrientes mantenidos para la venta	0	0	n.s.
Existencias	412.622	398.954	3,4%
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	325.515	306.512	6,2%
Clientes por ventas y otras cuentas a cobrar	*270.432*	*269.250*	*0,4%*
Otros deudores	*53.005*	*36.393*	*45,6%*
Activos por impuesto corriente	*2.078*	*869*	*139,1%*
Otros activos financieros corrientes	944	945	-0,1%
a) A valor razonable con cambios en resultados	*795*	*795*	*—%*
De los cuales "Designados en el momento inicial"	*795*	*795*	*—%*
b) A valor razonable con cambios en otro resultado integral	*0*	*0*	*n.s.*
De los cuales "Designados en el momento inicial"	*0*	*0*	*n.s.*
c) A coste amortizado	*149*	*150*	*-0,7%*
Derivados corrientes	273	111	145,9%
De cobertura	*273*	*111*	*145,9%*
Resto	*0*	*0*	*n.s.*
Otros activos corrientes	0	0	n.s.
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	71.428	55.143	29,5%
ACTIVOS CORRIENTES	**810.782**	**761.665**	**6,4%**
TOTAL ACTIVO	**1.448.142**	**1.402.848**	**3,2%**

Patrimonio Neto y Pasivos	Mar' 25	Dic' 24	*Variación*
Capital	32.550	32.550	—%
Prima de emisión	12	12	—%
Reservas	1.052.148	881.816	19,3%
Menos: Acciones y participaciones en patrimonio propias	-57.975	-35.045	65,4%
Resultado de ejercicios anteriores	0	0	n.s.
Otras aportaciones de socios	0	0	n.s.
Resultado del ejercicio atribuido a la entidad controladora	31.360	157.019	-80,0%
Menos: Dividendo a cuenta	-26.844	-26.844	—%
Otros instrumentos de patrimonio neto	6.843	7.018	-2,5%
FONDOS PROPIOS	**1.038.094**	**1.016.526**	**2,1%**
Partidas que no se reclasifican al resultado del periodo	0	0	n.s.
Instrumentos de patrimonio con cambios en otro resultado integral	0	0	n.s.
Otros	0	0	n.s.
Partidas que pueden reclasificarse posteriormente al resultado del periodo	-99.480	-79.330	25,4%
Operaciones de cobertura	102	-706	c.s.
Diferencias de conversión	-99.582	-78.624	26,7%
Participación en otro resultado integral por las inversiones en negocios conjuntos y otros	0	0	n.s.
Instrumentos de deuda a valor razonable con cambios en otro resultado integral	0	0	n.s.
Otros	0	0	n.s.
OTRO RESULTADO INTEGRAL ACUMULADO	**-99.480**	**-79.330**	**25,4%**
PATRIMONIO NETO ATRIBUIDO A LA ENTIDAD CONTROLADORA	**938.614**	**937.196**	**0,2%**
Participaciones no controladoras	3.324	1.715	93,8%
PATRIMONIO NETO	**941.938**	**938.911**	**0,3%**
Subvenciones	3.361	3.381	-0,6%
Provisiones no corrientes	21.389	19.193	11,4%
Pasivos financieros no corrientes	70.286	71.311	-1,4%
Deudas con entidades de crédito y obligaciones u otros valores negociables	*49.324*	*47.140*	*4,6%*
Otros pasivos financieros	*20.962*	*24.171*	*-13,3%*
Pasivo por impuesto diferido	19.619	23.391	-16,1%
Derivados no corrientes	0	0	n.s.
De cobertura	*0*	*0*	*n.s.*
Resto	*0*	*0*	*n.s.*
Otros pasivos no corrientes	0	0	n.s.
PASIVOS NO CORRIENTES	**114.655**	**117.276**	**-2,2%**
Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta	0	0	n.s.
Provisiones corrientes	25.540	21.024	21,5%
Pasivos financieros corrientes	214.337	178.543	20,0%
Deudas con entidades de crédito y obligaciones u otros valores negociables	*192.857*	*154.857*	*24,5%*
Otros pasivos financieros	*21.480*	*23.686*	*-9,3%*
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	151.667	143.895	5,4%
Proveedores	*89.345*	*83.435*	*7,1%*
Otros acreedores	*44.481*	*42.729*	*4,1%*
Pasivos por impuesto corriente	*17.841*	*17.731*	*0,6%*
Derivados corrientes	5	3.199	-99,8%
De cobertura	*5*	*3.199*	*-99,8%*
Resto	*0*	*0*	*n.s.*
Otros pasivos corrientes	0	0	n.s.
PASIVOS CORRIENTES	**391.549**	**346.661**	**12,9%**
TOTAL PATRIMONIO NETO + PASIVO	**1.448.142**	**1.402.848**	**3,2%**

Tipos de cambio

Tipos de cambio medios (divisa/€)				Cierre (divisa/€)		
	1T25	1T24	% var.	Mar 2025	Dic 2024	% var.
Euro	1,000	1,000	—%	1,000	1,000	—%
Dólar estadounidense	1,052	1,086	3,2%	1,082	1,039	-4,0%
Libra esterlina	0,836	0,856	2,4%	0,835	0,829	-0,7%
Dólar canadiense	1,511	1,464	-3,1%	1,553	1,495	-3,7%
Real brasileño	6,153	5,378	-12,6%	6,210	6,433	3,6%
Yuan remminbi chino	7,587	7,737	2,0%	7,796	7,526	-3,5%
Corona checa	25,080	25,079	—%	24,965	25,185	0,9%
Dinar serbio	117,143	117,193	—%	117,211	117,015	-0,2%
Peso mexicano	21,488	18,450	-14,1%	21,974	21,057	-4,2%
Peso uruguayo	45,298	42,192	-6,9%	45,560	45,780	0,5%
Dólar australiano	1,677	1,650	-1,6%	1,722	1,671	-3,0%
Baht tailandés	35,718	38,735	8,4%	36,706	35,676	-2,8%

Para más información dirigirse a:

Departamento de Relación con Inversores, Comunicación y Sostenibilidad del Grupo Viscofan

Teléfono: +34948198436

e-mail: aresa@viscofan.com, beguiristainf@viscofan.com

Pueden consultar toda la información correspondiente a los resultados en la página web: www.viscofan.com

Aviso legal

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de la compañía a la fecha de realización del mismo adicionales a la información financiera obligatoria cuyo propósito es proporcionar información más detallada sobre perspectivas de comportamiento.

Dichas intenciones, expectativas o previsiones no constituyen garantías de cumplimiento e implican riesgos, incertidumbres así como otros factores de relevancia que podrían determinar que los desarrollos y resultados concretos difieran sustancialmente de los expuestos en estas intenciones, expectativas o previsiones.

Esta circunstancia debe ser tenida en cuenta principalmente por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por la Compañía y, en particular, por los analistas e inversores que manejen el presente documento.

La información financiera contenida en este documento ha sido elaborada bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Esta información financiera no ha sido auditada y, en consecuencia, es susceptible de potenciales futuras modificaciones.