

Viscofan
The casing company

Resultados Enero -Junio dos mil 17

28 de julio de 2017

1S17 Crecimiento en las principales magnitudes financieras…

Datos financieros seleccionados (Millones €)

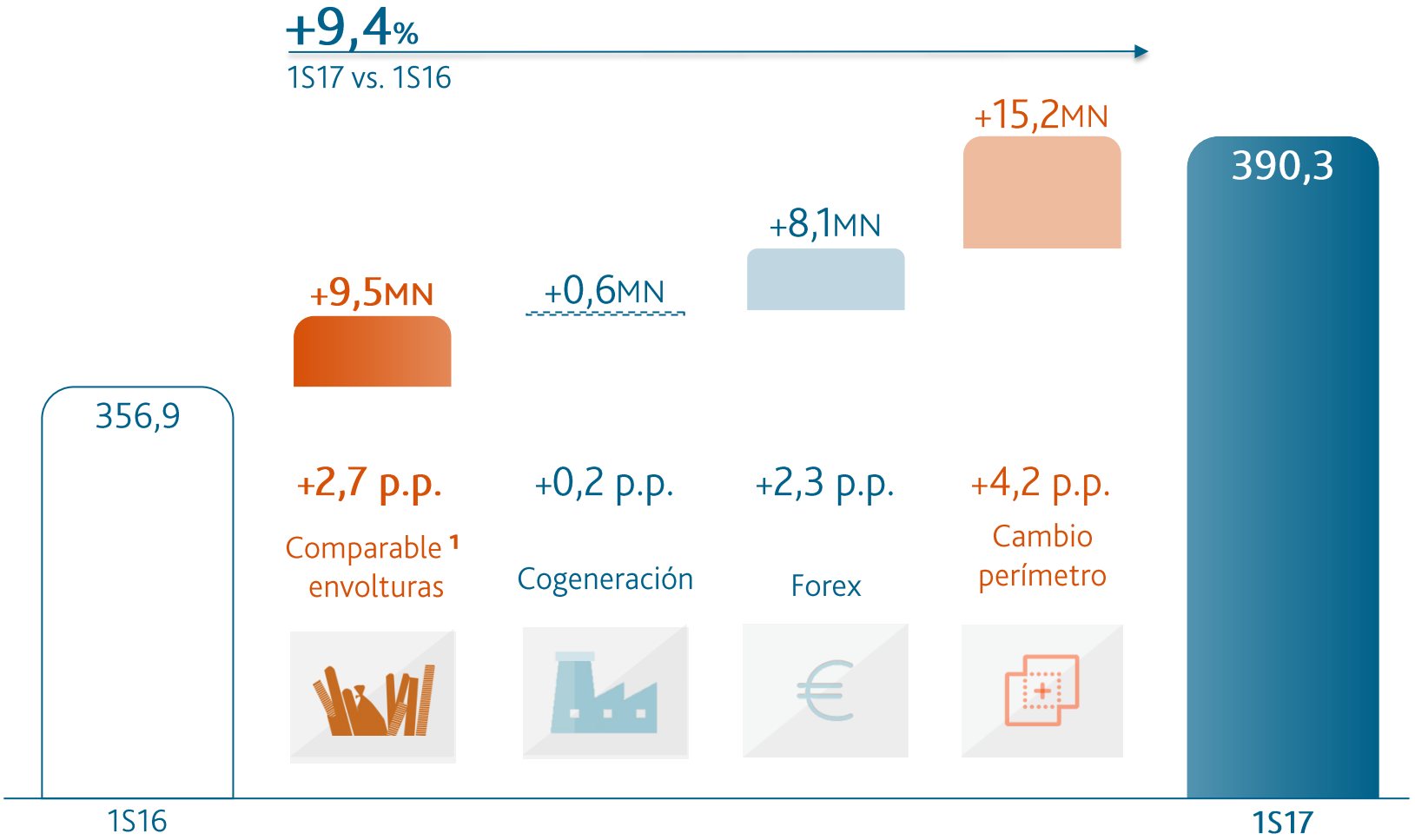
	1S17	Var %	% Var Comparable[1]	2T17	Var %	% Var Comparable[1]
Ingresos	390,3	+9,4%	+2,9%	195,7	+7,3%	+1,5%
EBITDA recurrente[2]	110,6	+9,9%	+4,7%	56,0	+8,7%	+3,7%
Margen EBITDA rec.[2]	*28,3%*	*+0,1p.p.*	*+0,5 p.p.*	*28,6%*	*+0,4p.p.*	*+0,6 p.p.*
EBITDA	116,6	+15,8%		62,0	+20,3%	
Margen EBITDA	*29,9%*	*+1,7p.p.*		*31,7%*	*+3,5p.p.*	
EBIT	88,5	+15,8%		47,9	+21,7%	
Resultado Neto	66,2	+10,5%		34,6	+6,0%	

[1] Comparable: En términos comparativos el crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio, el efecto del cambio en el perímetro de consolidación (Vector) y los impactos no recurrentes.

[2] Recurrente: En términos comparativos, la cifra excluye el impacto positivo (€6,0 millones en EBITDA y €4,2 millones en Resultado Neto) correspondiente al impacto neto del cobro de la indemnización del incendio de Alemania una vez deducidos los gastos no recurrentes de inventarios, desescombro y limpieza, entre otros.

1S17 ... impulsado por el crecimiento de los volúmenes, la incorporación de Vector y los tipos de cambio.

1S17. Ingresos. Contribución al crecimiento (Millones €)



[1] Comparable: En términos comparativos el crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio y el efecto del cambio en el perímetro de consolidación (Vector).

1S17 Comportamiento liderado por Latam, Europa y Asia y que permite contrarrestar la debilidad de Norteamérica en el 2T17…

1S17 GRUPO

+9,4% vs. 1S16

+2,9% Comparable[2]

Desglose de ingresos por áreas geográficas[1] (Millones de €)

EUROPA Y ASIA

53,6%



+4,2% vs. 1S16

+1,9% comparable[2]

NORTEAMÉRICA

31,1%



+11,3% vs. 1S16

+0,1% comparable[2]

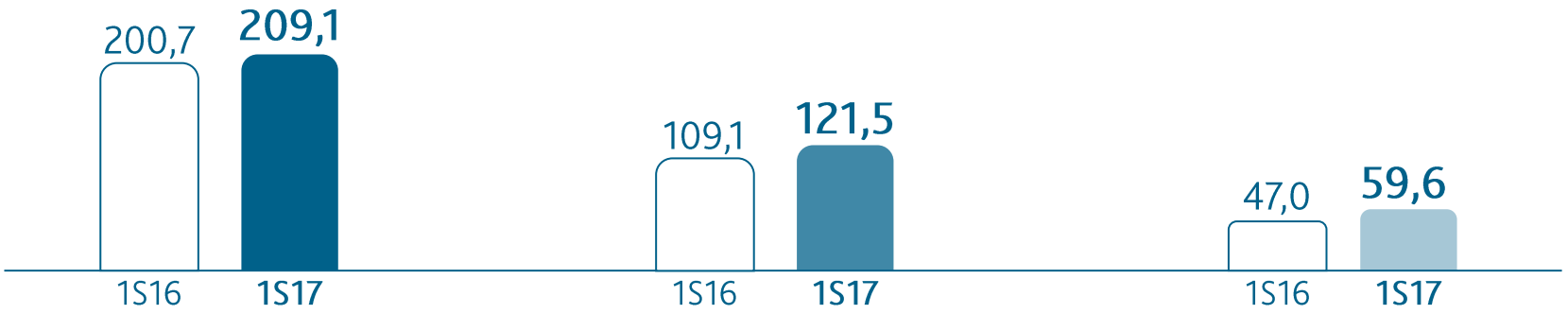
LATAM

15,3%



+26,8% vs. 1S16

+13,2% comparable[2]

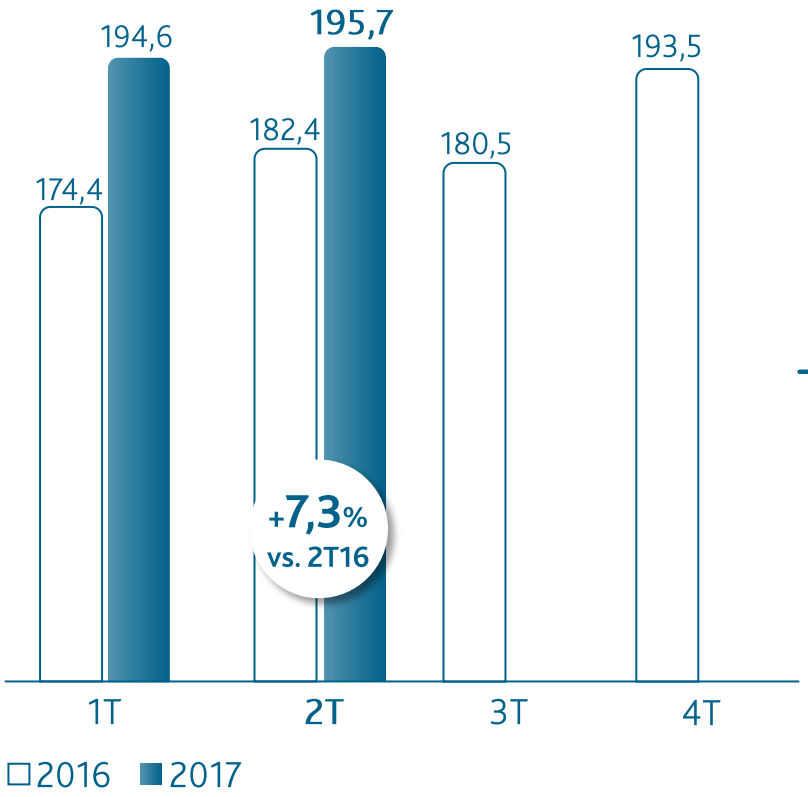


[1] Ingresos por origen de ventas.

[2] Comparable: En términos comparativos el crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio y el efecto del cambio en el perímetro de consolidación (Vector).

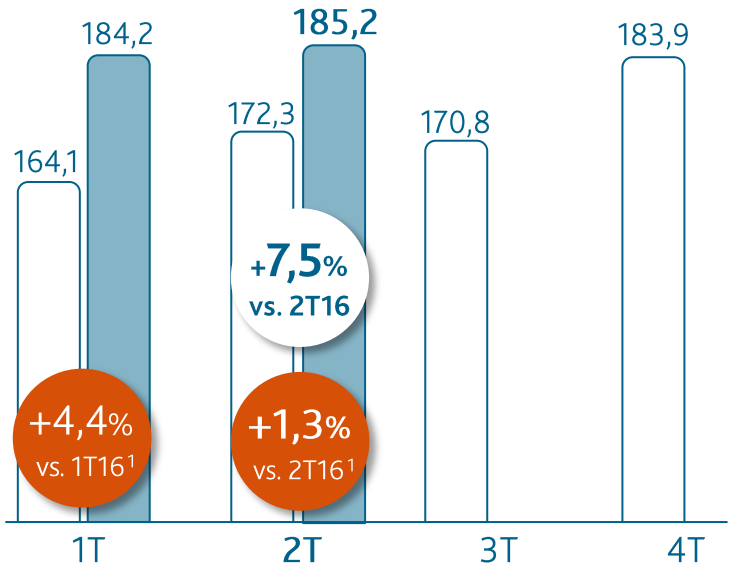
1S17 ...permitiendo alcanzar un nuevo máximo en los ingresos trimestrales.

Ventas Grupo Viscofan (Millones €)



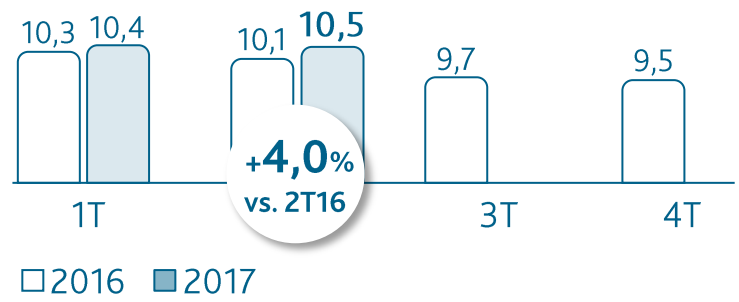
comparable[1]

Ventas de envolturas (Millones €)

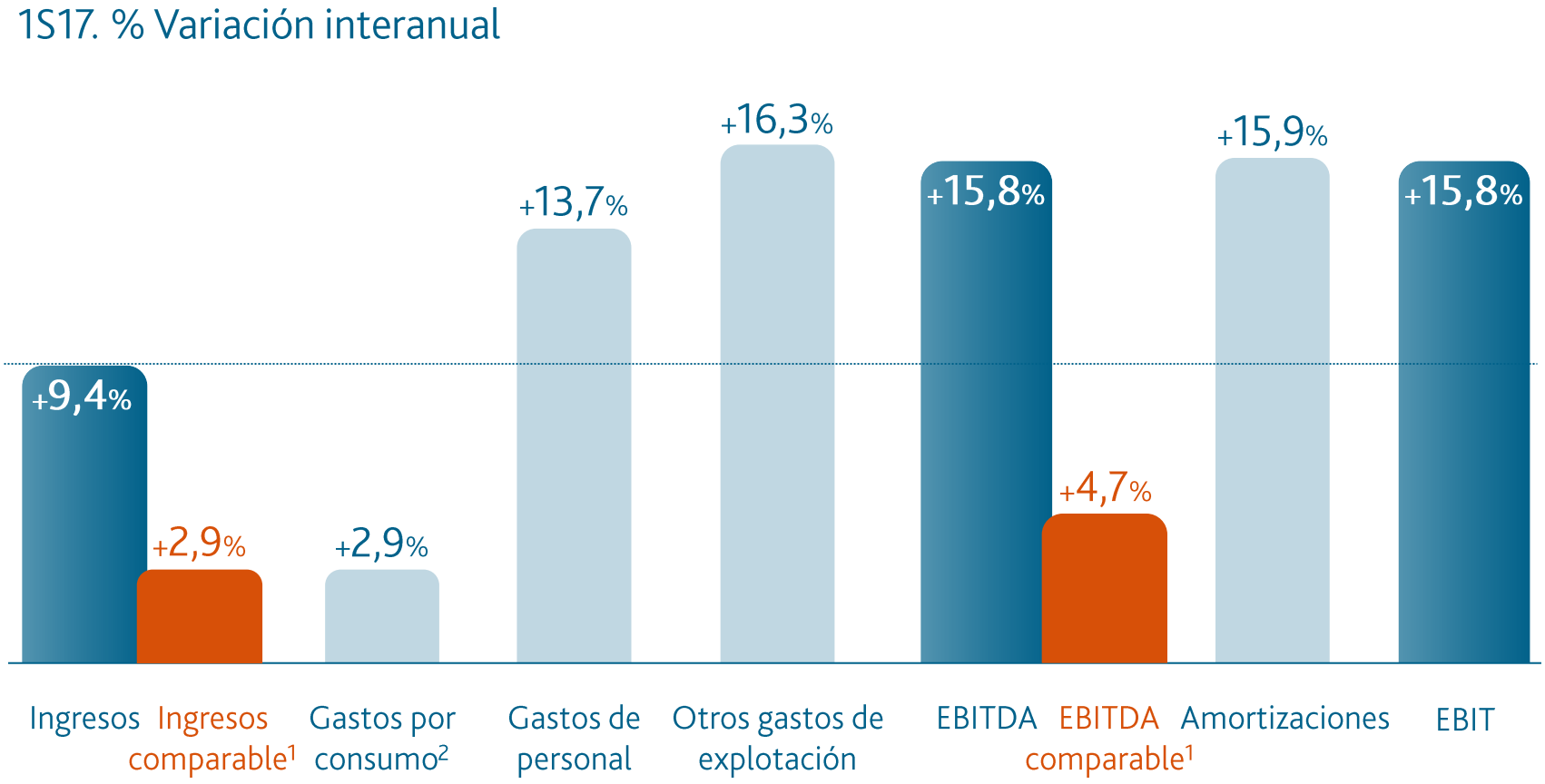


[1] Comparable: En términos comparativos el crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio, el efecto del cambio en el perímetro de consolidación (Vector).

Ingresos de Cogeneración (Millones €)



1S17 El crecimiento de los ingresos, el control de costes y las mejoras operativas se trasladan al EBITDA en un año caracterizado por una intensa actividad operativa…

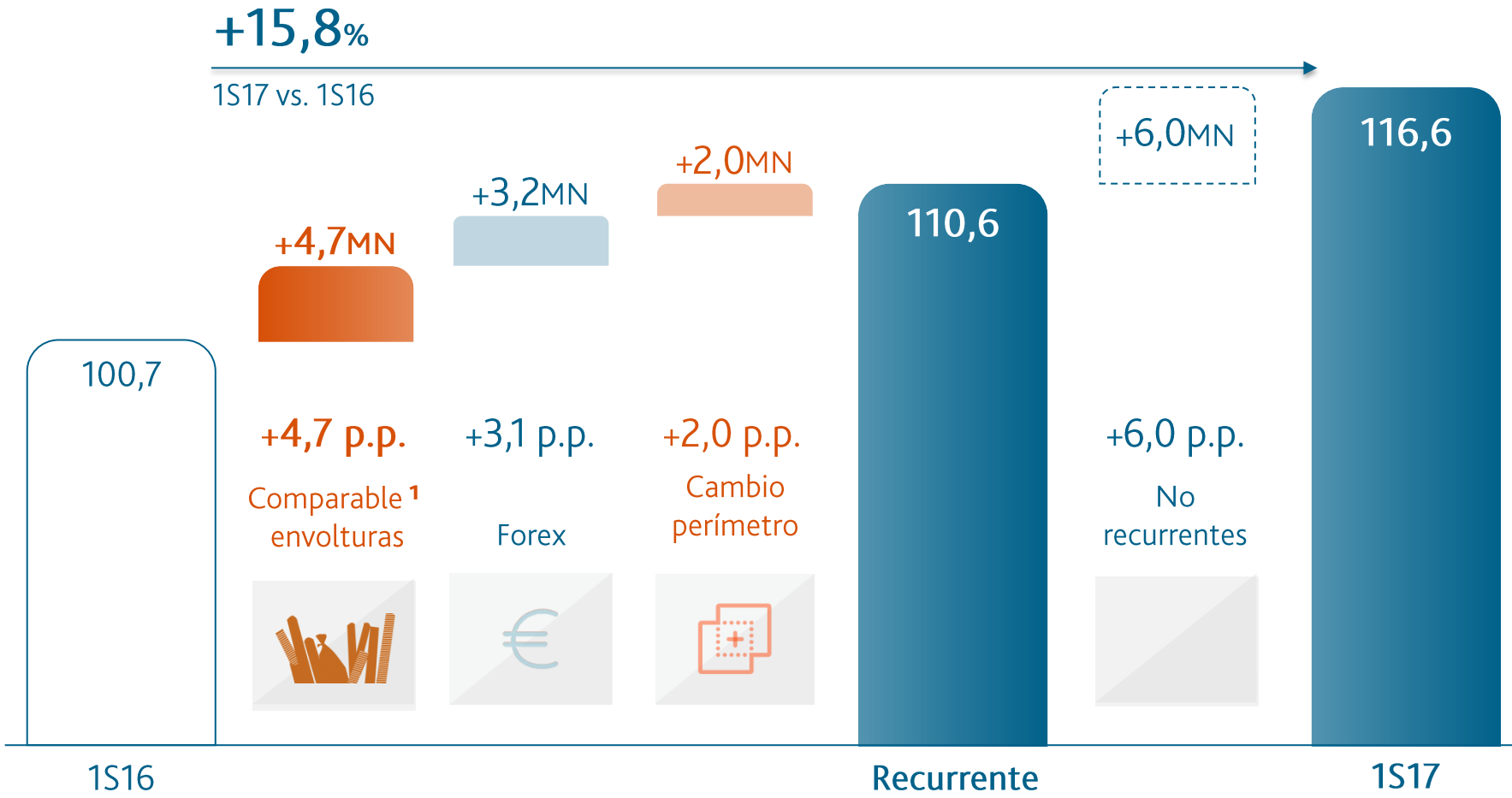


[1] Comparable: En términos comparativos el crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio, el efecto del cambio en el perímetro de consolidación (Vector) y los resultados no recurrentes.

[2] Gastos por consumo = Aprovisionamientos +/- Variación de productos terminados y en curso.

1S17 … con crecimiento de doble dígito en el EBITDA acumulado impulsado por la mejora orgánica, la contribución de Vector, los tipos de cambio y la compensación en Alemania.

1S17. EBITDA. Contribución al crecimiento (Millones €)

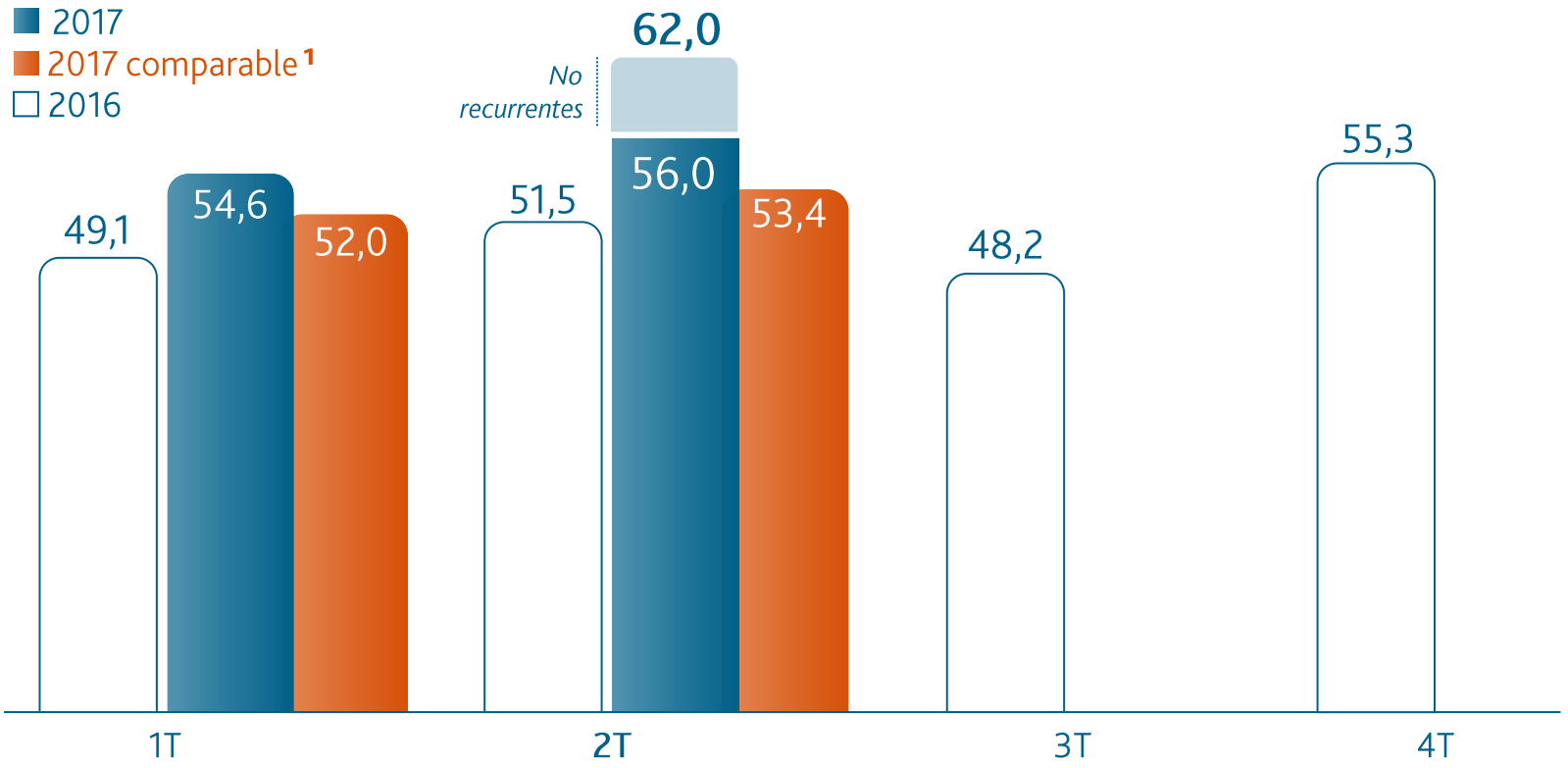


[1] Comparable: En términos comparativos el crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio, el efecto del cambio en el perímetro de consolidación (Vector) y los resultados no recurrentes.

1S17 Nuevo máximo en el EBITDA trimestral tanto en términos reportados como en EBITDA recurrente.

2T17 +20,3% vs. 2T16 +3,7% comparable[1]

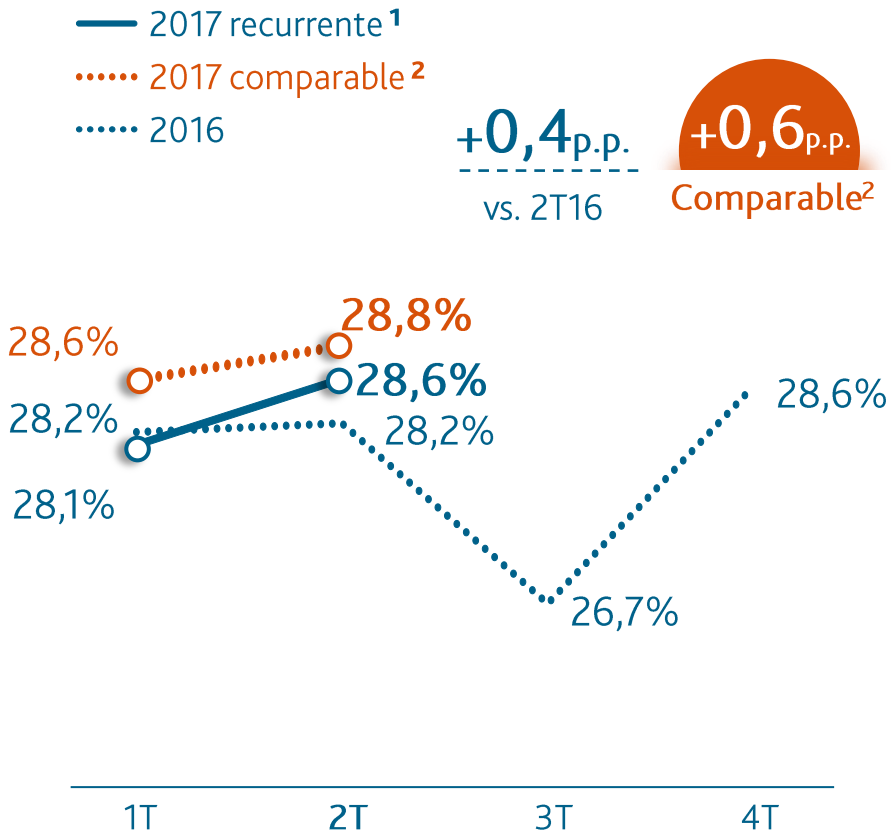
EBITDA trimestral (Millones €)



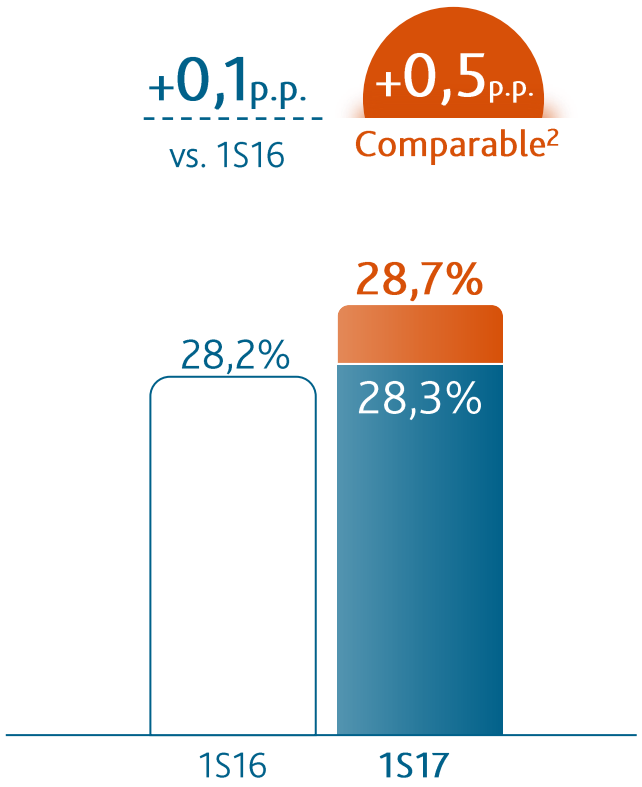
[1] Comparable: En términos comparativos el crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio, el efecto del cambio en el perímetro de consolidación (Vector) y los resultados no recurrentes.

1S17 Mejora en la rentabilidad de las operaciones.

Margen EBITDA trimestral



Margen EBITDA acumulado

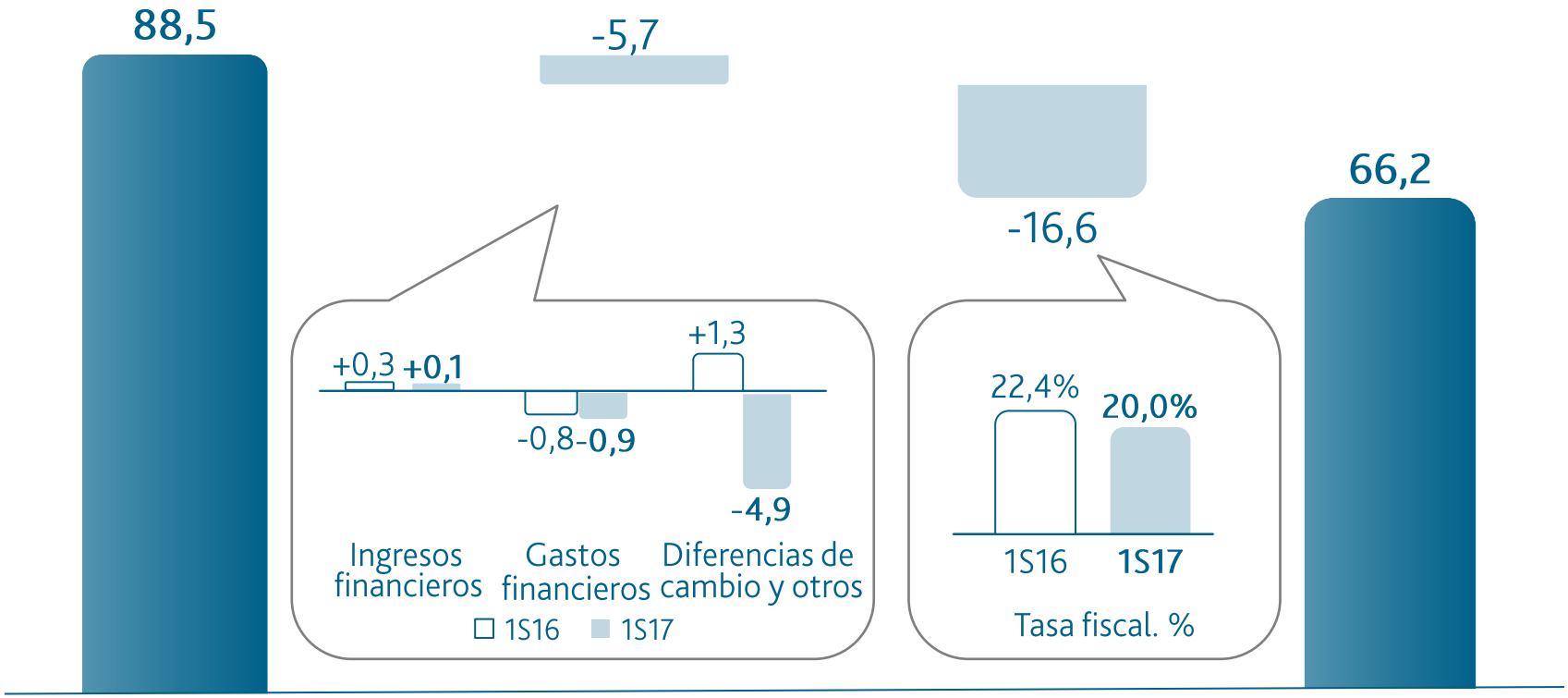


[1] Recurrente: En términos comparativos, la cifra excluye el impacto positivo de €6,0 millones en EBITDA y €4,2 millones en Resultado Neto correspondiente al impacto neto del cobro de la indemnización del incendio de Alemania una vez deducidos los gastos no recurrentes de inventarios, desescombro y limpieza, entre otros.

[2] Comparable: Excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio, el efecto del cambio en el perímetro de consolidación (Vector) y los impactos no recurrentes.

1S17 Crecimiento de doble dígito en resultado neto a pesar del impacto de las diferencias de cambio.

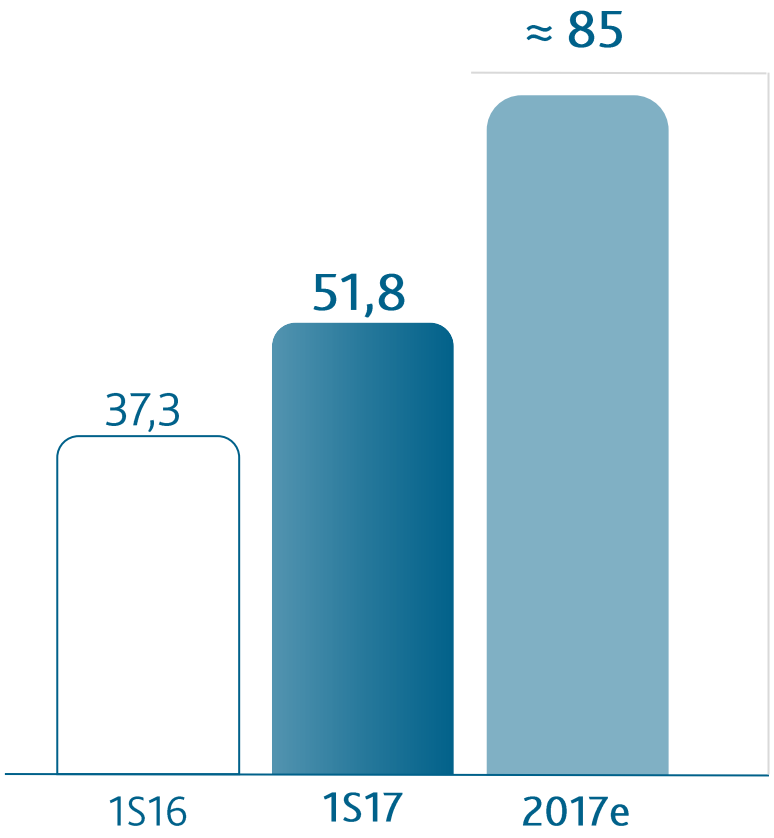
1S17. Evolución EBIT – Resultado Neto (Millones de €)



	EBIT	Resultado financiero	Impuestos	Resultado Neto
Var % 1S17 vs. 1S16	+15,8%	c.s.	-4,2%	+10,5%

Plan de inversiones en línea con los plazos establecidos para incrementar la capacidad en 2017 y reforzar el posicionamiento de Viscofan…

CAPEX (Millones €)



MORE TO BE

Principales proyectos 2017

Cáseda. Nueva planta con fibrosa

Serbia. Ampliación capacidad colágeno

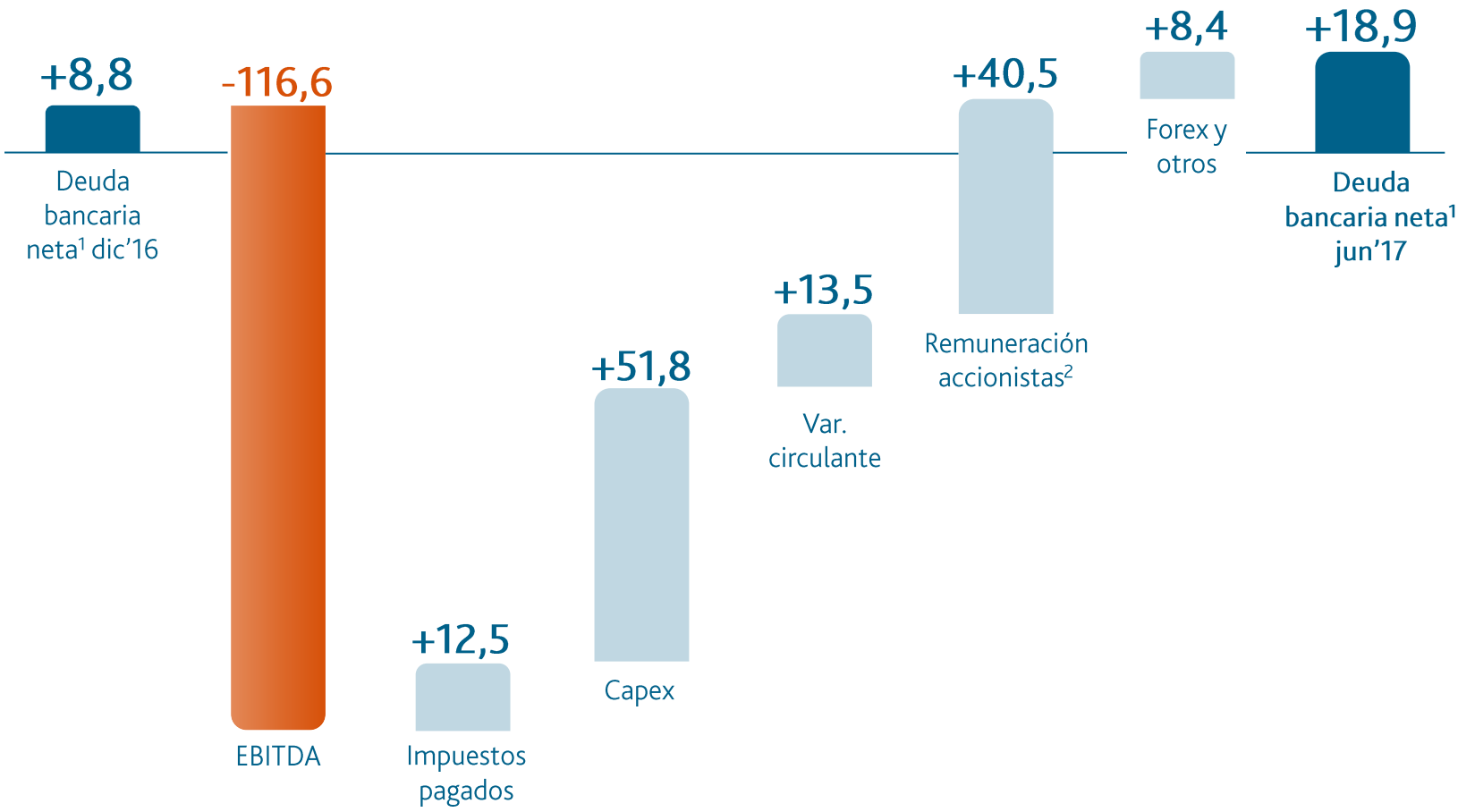
China. Ampliación capacidad colágeno

Brasil. Tecnología plisado

Bioingeniería. Inauguración sala blanca ✓ 2T17

… financiándose principalmente con el flujo de caja operativo, sin renunciar a dividendos crecientes

Evolución deuda bancaria neta [1] (Millones €)



[1] Deuda bancaria neta = Deudas con entidades de crédito no corrientes + Deudas con entidades de crédito corrientes – Efectivo y otros medios líquidos equivalentes.

[2] Se corresponde con el dividendo complementario de 2016 de 0,87€ por acción pagado en junio 2017.

1S17 Principales conclusiones

✓ Viscofan **crece en las principales magnitudes financieras,** impulsado por el crecimiento en los volúmenes de todas las tecnologías, la fortaleza de las divisas y la incorporación de Vector.

✓ **Crecimiento saludable que combina mayores ingresos con mayor rentabilidad** debido a las eficiencias productivas y la contención de costes.

✓ **Resultados en línea con las expectativas para el año** que refuerzan la estrategia "MORE TO BE" y que supone llevar a cabo una elevada actividad operativa, incrementar plantilla e inversiones para alcanzar nuevas cuotas de liderazgo.

✓ Viscofan **sigue manteniendo un balance sólido** que nos permite explorar nuevas vías de crecimiento orgánico e inorgánico en este sector, combinando disciplina estratégica y financiera con remuneración al accionista.

✓ El mercado confirma sus **sólidas perspectivas de crecimiento a medio y largo plazo.**

Aviso legal

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de la Compañía a la fecha de realización del mismo adicionales a la información financiera obligatoria cuyo único propósito es proporcionar información más detallada sobre perspectivas de comportamiento futuro.

Dichas intenciones, expectativas o previsiones no constituyen garantías de cumplimiento e implican riesgos, incertidumbres así como otros factores de relevancia que podrían determinar que los desarrollos y resultados concretos difieran sustancialmente de los expuestos en estas intenciones, expectativas o previsiones.

Esta circunstancia debe ser tenida en cuenta principalmente por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por la Compañía y, en particular, por los analistas e inversores que manejen el presente documento.

La información financiera contenida en este documento ha sido elaborada bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Esta información financiera no ha sido auditada y, en consecuencia, es susceptible de potenciales futuras modificaciones.



Para más información:
Relación con Inversores
Teléfono: +34948198436
Mail: *info-inv@viscofan.com*
www.viscofan.com